



平成29年3月期 通期 決算概況



コニシ株式会社

(証券コード/4956)



(単位:百万円)

		前期比	計画比
売上高	121,349百万円	(+ 2.1%)	(△3.7%)
営業利益	6,836百万円	(+ 7.2%)	(+ 3.1%)
経常利益	6,902百万円	(+ 8.1%)	(+ 2.8%)
当期純利益	4,387百万円	(+16.6%)	(+ 4.8%)

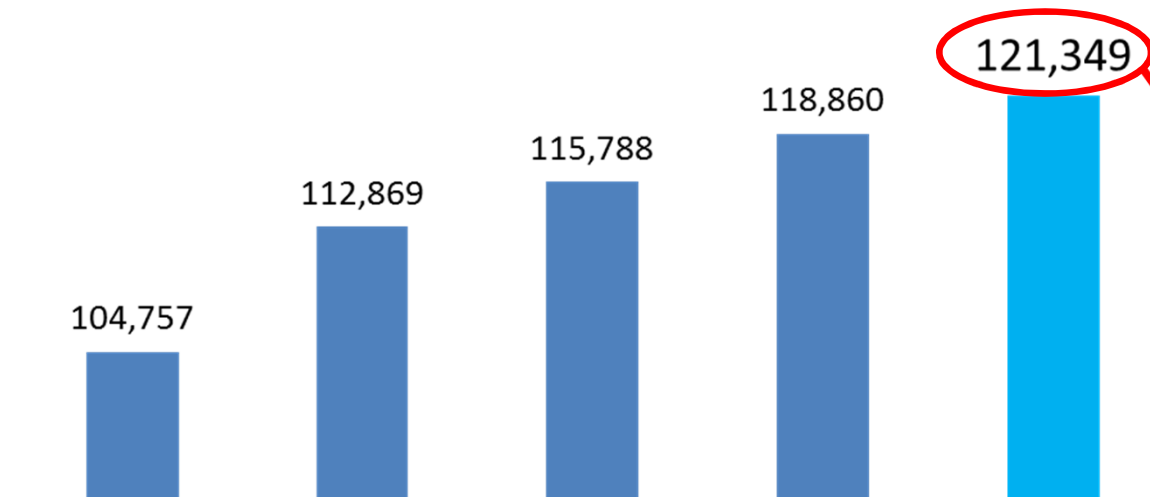
経営成績の推移（5年間）

2

◆ 売上・利益ともに 過去最高を達成！

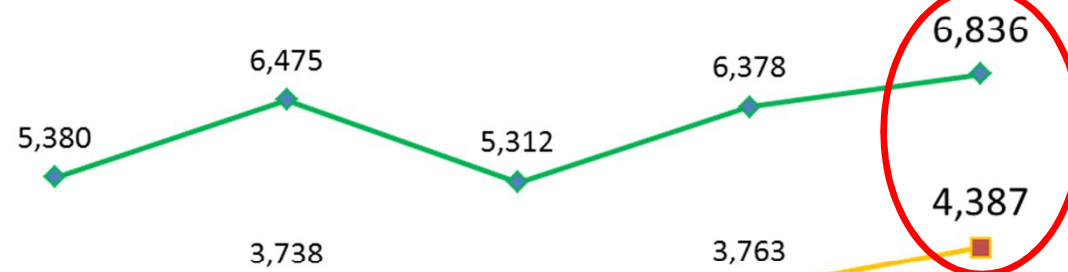
（単位：百万円）

◆ 売上高



過去最高

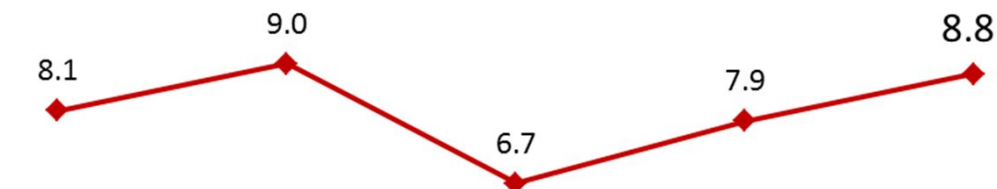
◆ 営業利益



◆ 親会社株主に帰属する
当期純利益



◆ ROE (%)



H25.3

H26.3

H27.3

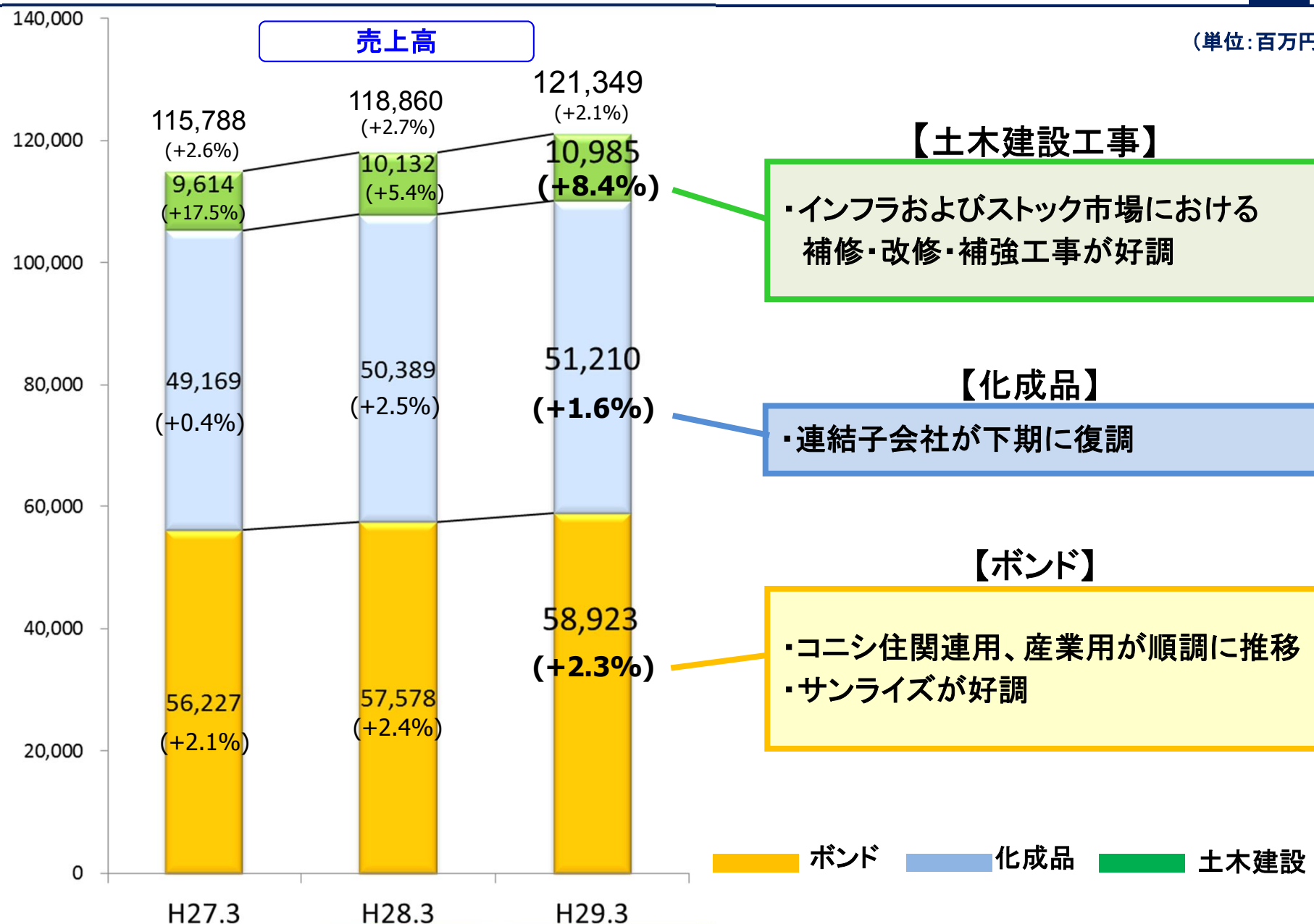
H28.3

H29.3

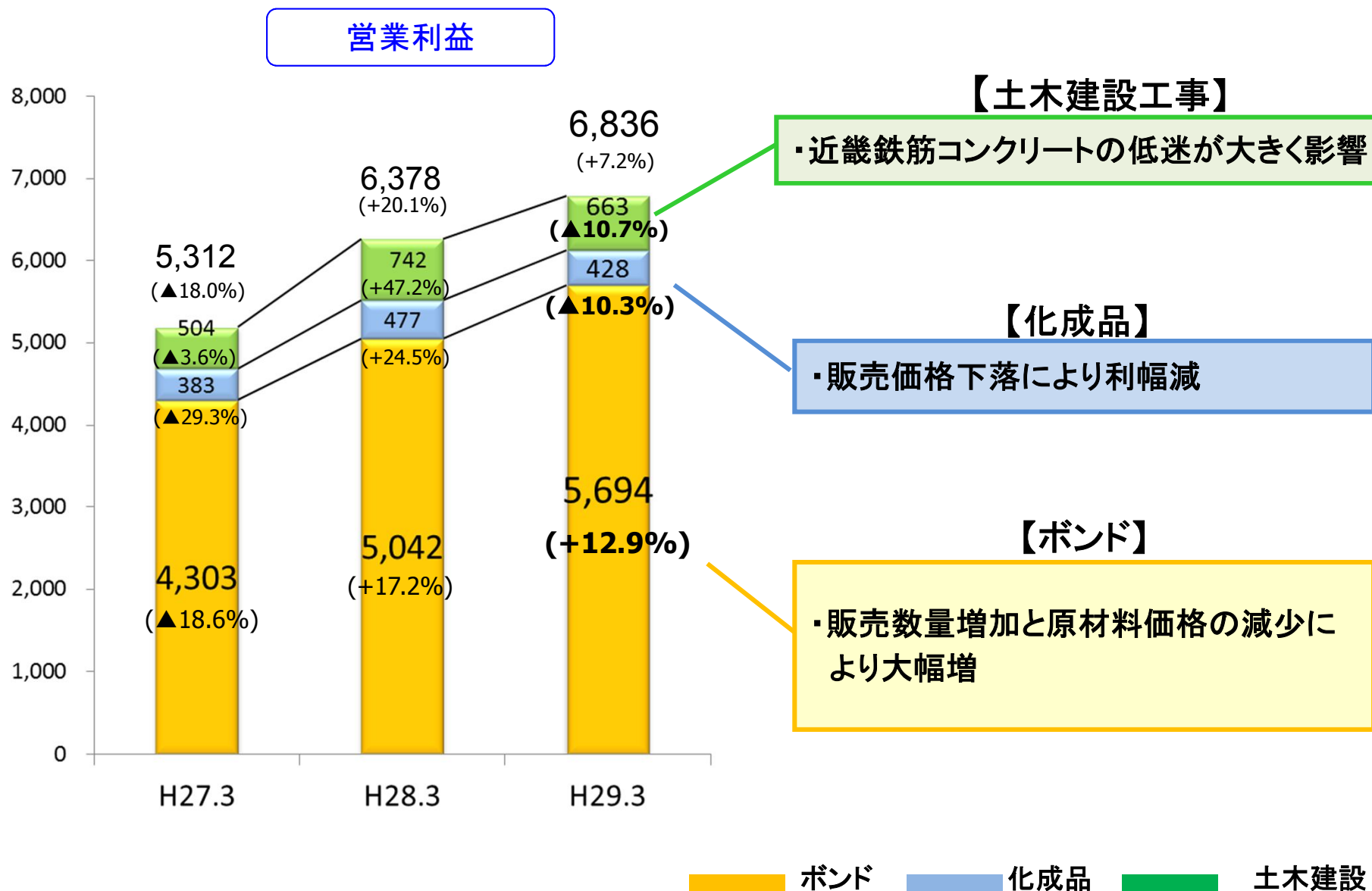
平成29年3月期 セグメント別売上高

3

(単位:百万円)



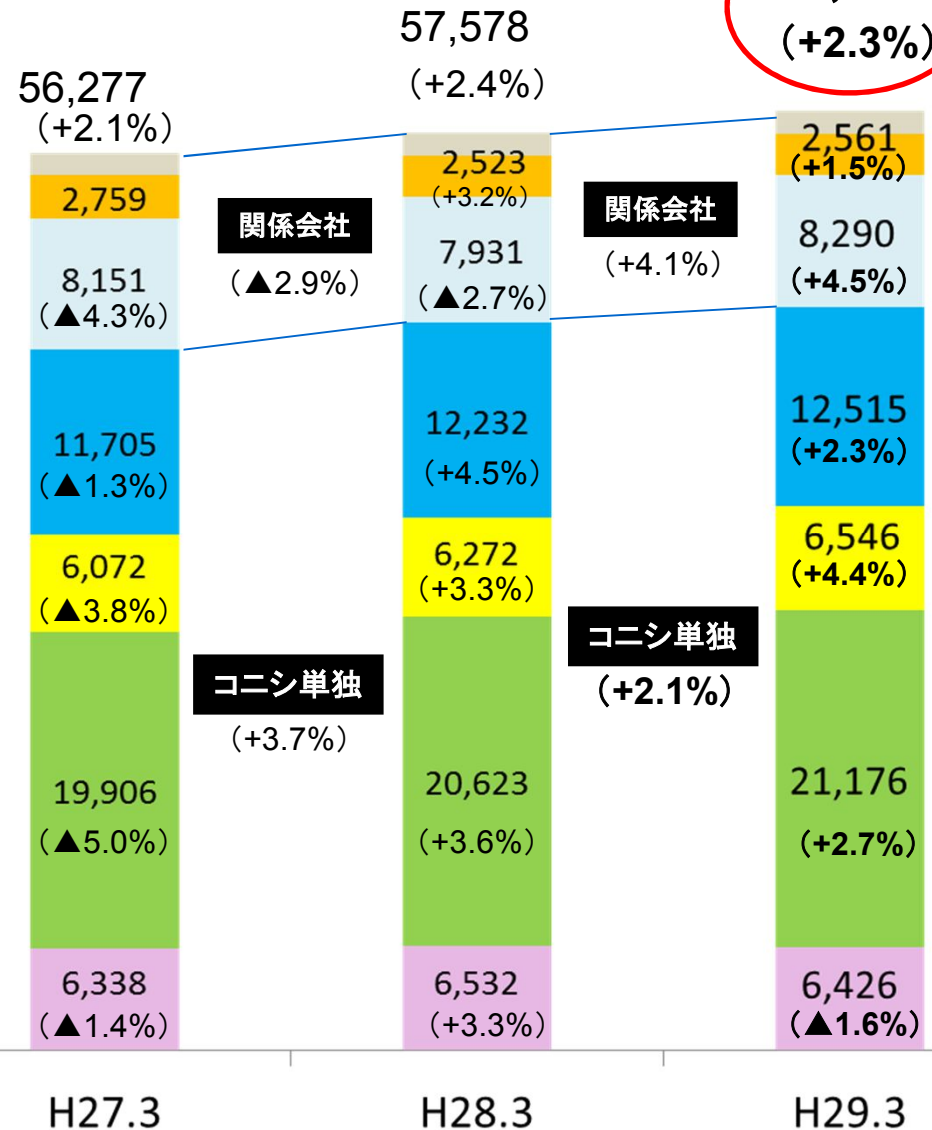
(単位:百万円)



ボンドセグメント 業界別売上高推移(3年)

5

売上高



ウォールボンド工業

サンライズMSI

・戸建住宅小口ユーザー向けが好調

土木建築用

・建設用・シーリング材が好調

産業資材用

・紙関連・パネル用が好調

住関連用

・現場施工用(床用・タイル用)が好調

一般家庭用

・CVS・100均業界で苦戦

(単位:百万円 ()内%は前期比)

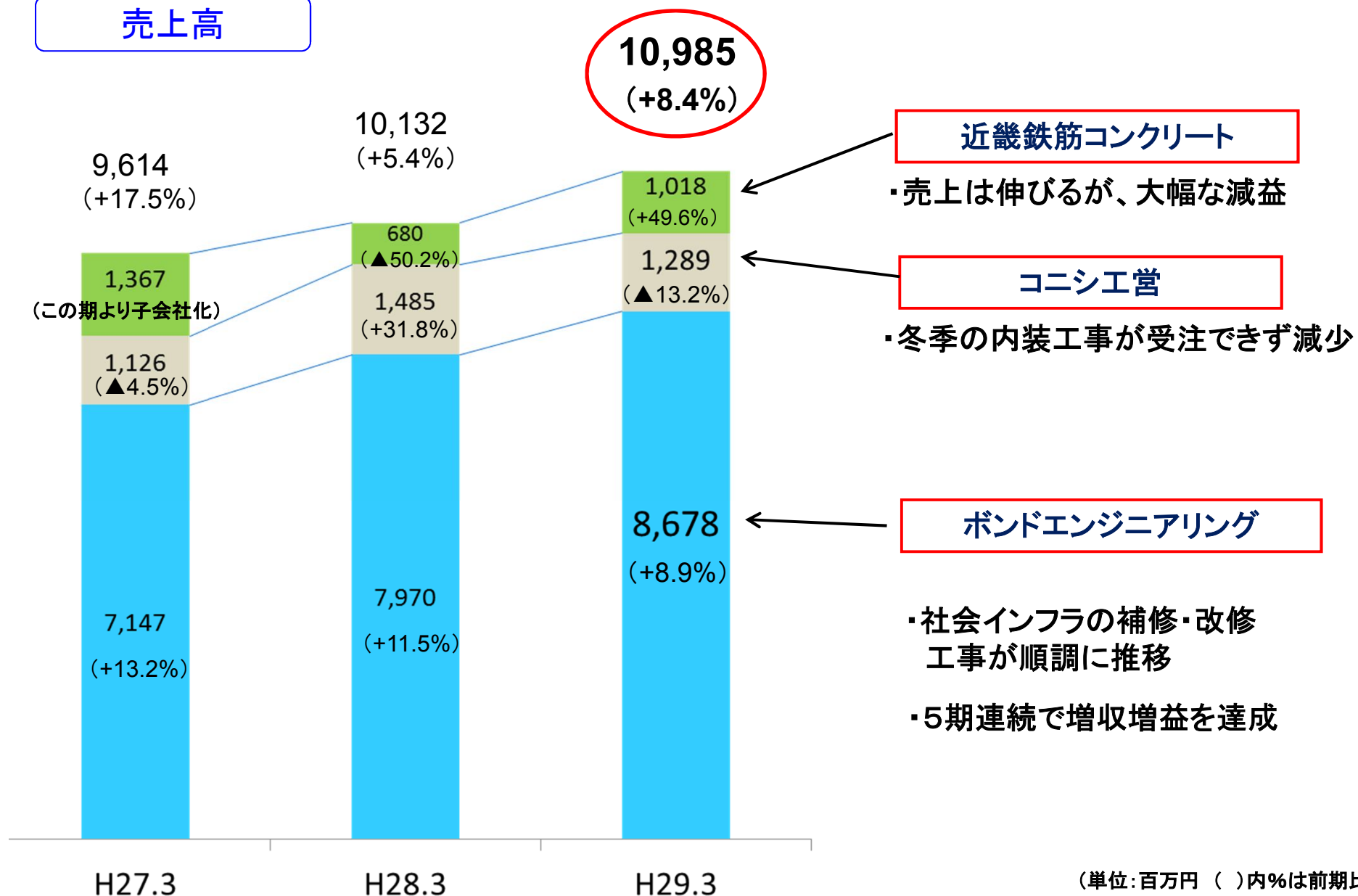
売上高



土木建設セグメント 会社別売上高推移(3年)

7

売上高



(単位:百万円 ()内%は前期比)

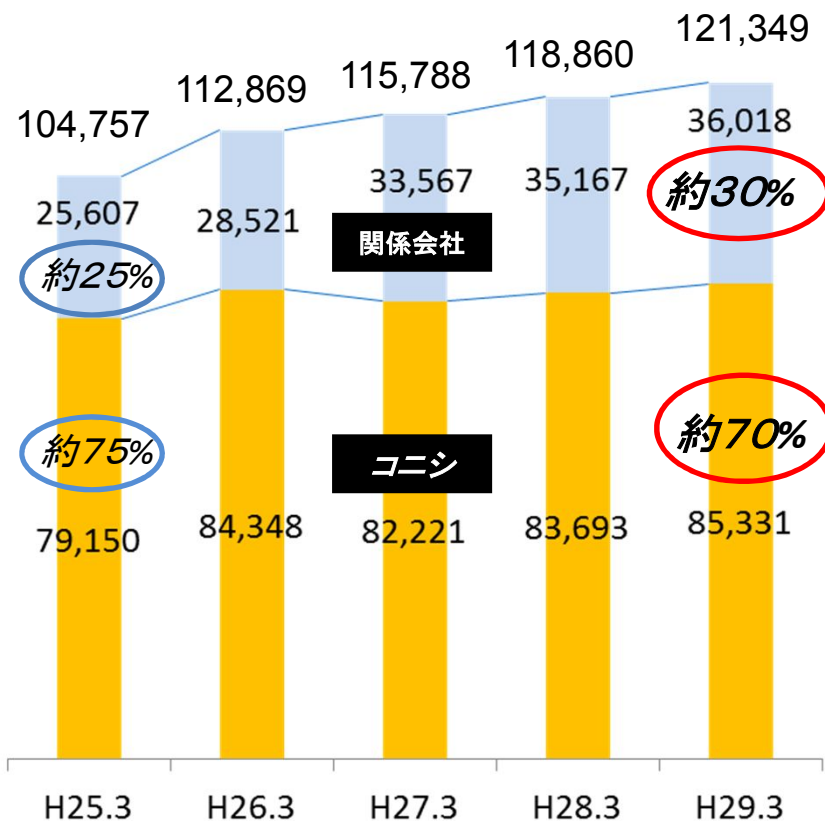
【 平成30年3月期 利益計画の概要 】

「グループ経営」を強化！

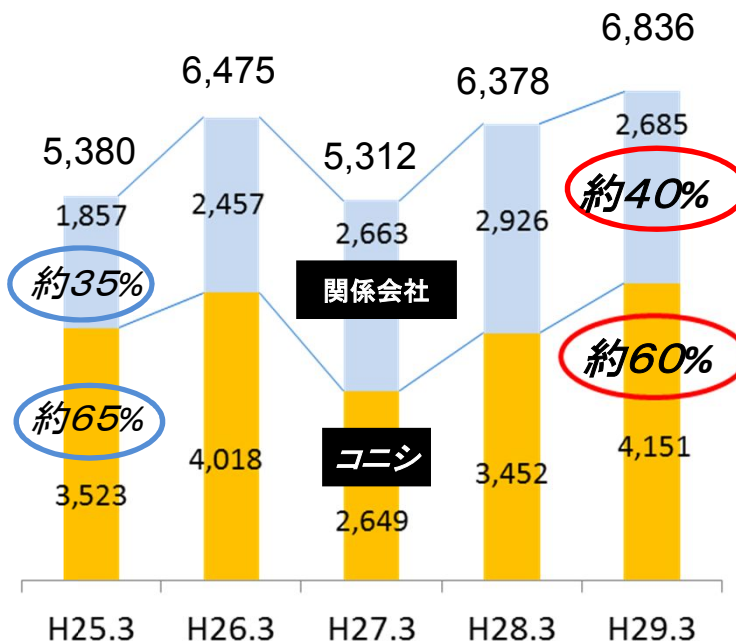
8

(単位:百万円)

売上高



営業利益



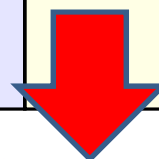
連結業績に占める関係会社の比率が増加 (売上 30%、営業利益 40%まで増加)



事業拡大には、関係会社を含めた「グループ経営」がより一層重要！

関係会社を含めたグループ経営組織に変更

ボンド グループ	土木建設 グループ	化成品 グループ	海外事業 グループ	研究開発・ 生産・物流 グループ
コニシ(ボンド営業本部) ボンド販売㈱ サンライズ・エム・エス・アイ㈱ ウォールボンド工業㈱	コニシ(土木建設営業本部) ボンドエンジニアリング㈱ コニシ工営㈱ 近畿鉄筋コンクリート㈱	コニシ(化成品) 丸安産業㈱	コニシ(海外部) 科昵西貿易(上海)有限公司(中国) 科陽精細化工(蘇州)有限公司(中国) Kony Sunrise Trading Co., Ltd.(タイ) KF Instruments India Pvt.Ltd.(インド) Konishi Lemindo Vietnam Co.,Ltd.(ベトナム) PT.Konishi Indonesia(インドネシア)	コニシ (研究開発・生産本部) ボンドケミカル商事㈱ 水口化学産業㈱ ボンド物流㈱



関係会社を各グループに配置

グループ毎に経営責任者を設置

関係会社との連携を強化し、
コニシグループとしての業績向上を推進!!

土木建設分野に使用される接着剤・シーリング材を土木建設セグメントに移管

従来セグメント

【ボンド】

- ・コニシ
(一般用・住関連用・産業資材用・**土木建設用**)
- ・サンライズ
- ・ウォールボンド工業
- ・その他(関係会社)

【土木建設】

- ・ボンドエンジニアリング
- ・コニシ工営
- ・近畿鉄筋コンクリート

【化成品】

- ・コニシ
- ・丸安産業
- ・その他(関係会社)

再編後セグメント

【ボンド】

- ・コニシ
(一般用・住関連用・産業資材用)
- ・サンライズ
- ・ウォールボンド工業
- ・その他(関係会社)

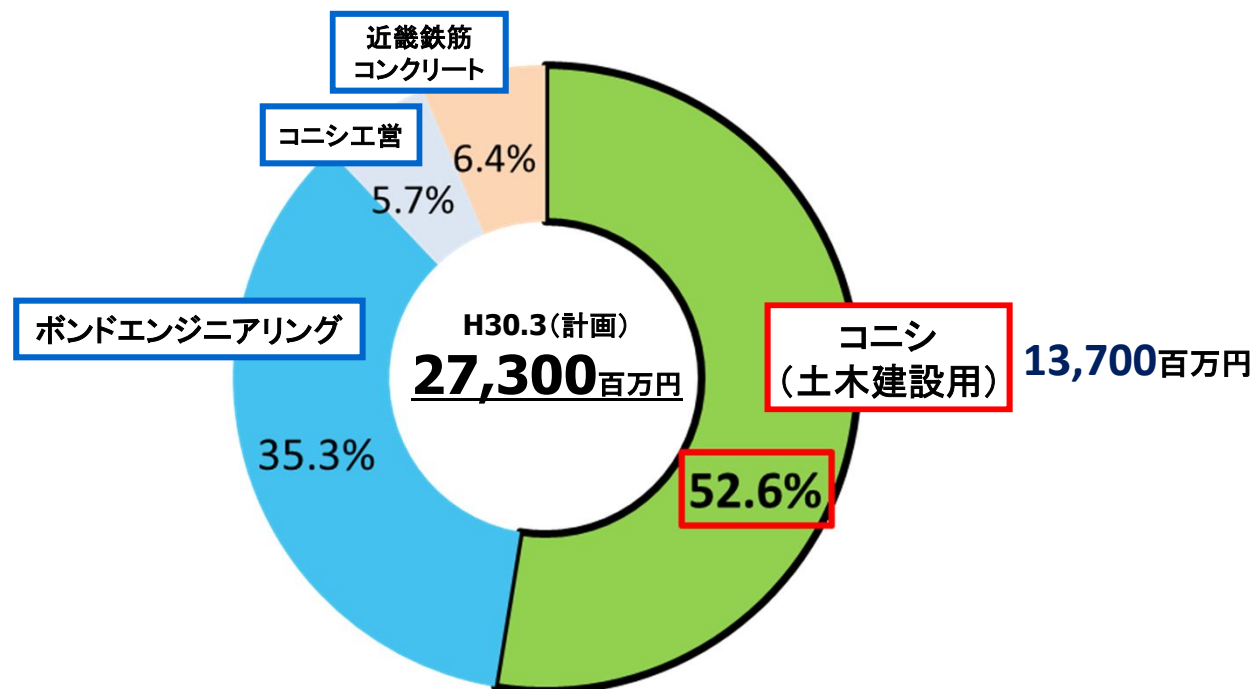
【土木建設】

- ・**コニシ(土木建設用)**
- ・ボンドエンジニアリング
- ・コニシ工営
- ・近畿鉄筋コンクリート

【化成品】

- ・コニシ
- ・丸安産業
- ・その他(関係会社)

土木建設セグメント 売上高 構成比



連携強化

- ・コニシ(材料販売)と関係会社(工事請負)の連携を強化！
- ・工事会社との協業で、新製品や新工法のスピーディーな開発につなげる！

今期は「3ヵ年 中期経営計画2018」の総仕上げ

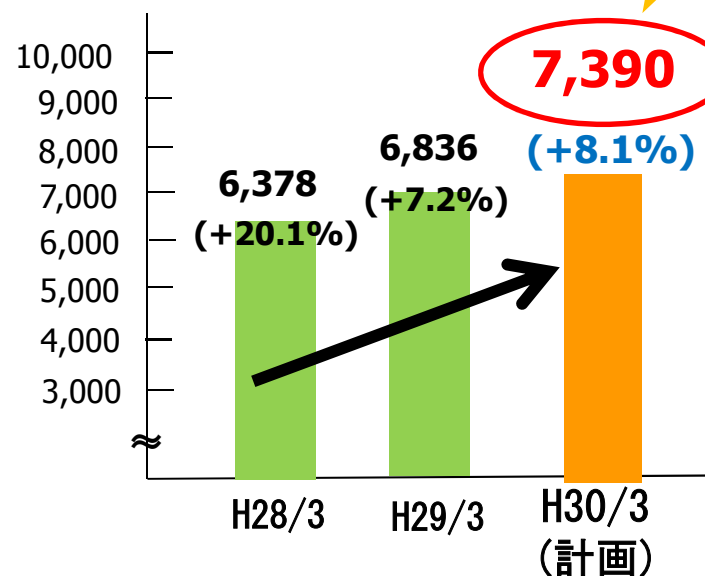
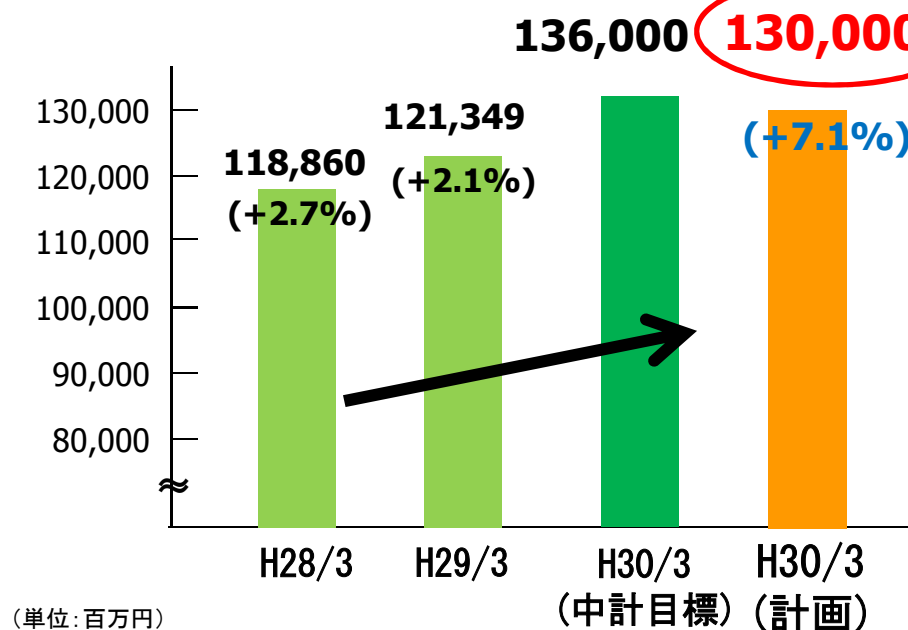
「中期経営計画2018」 業績目標 ■売上高 1,360億円

売上高

目標は未達も
過去最高を計画

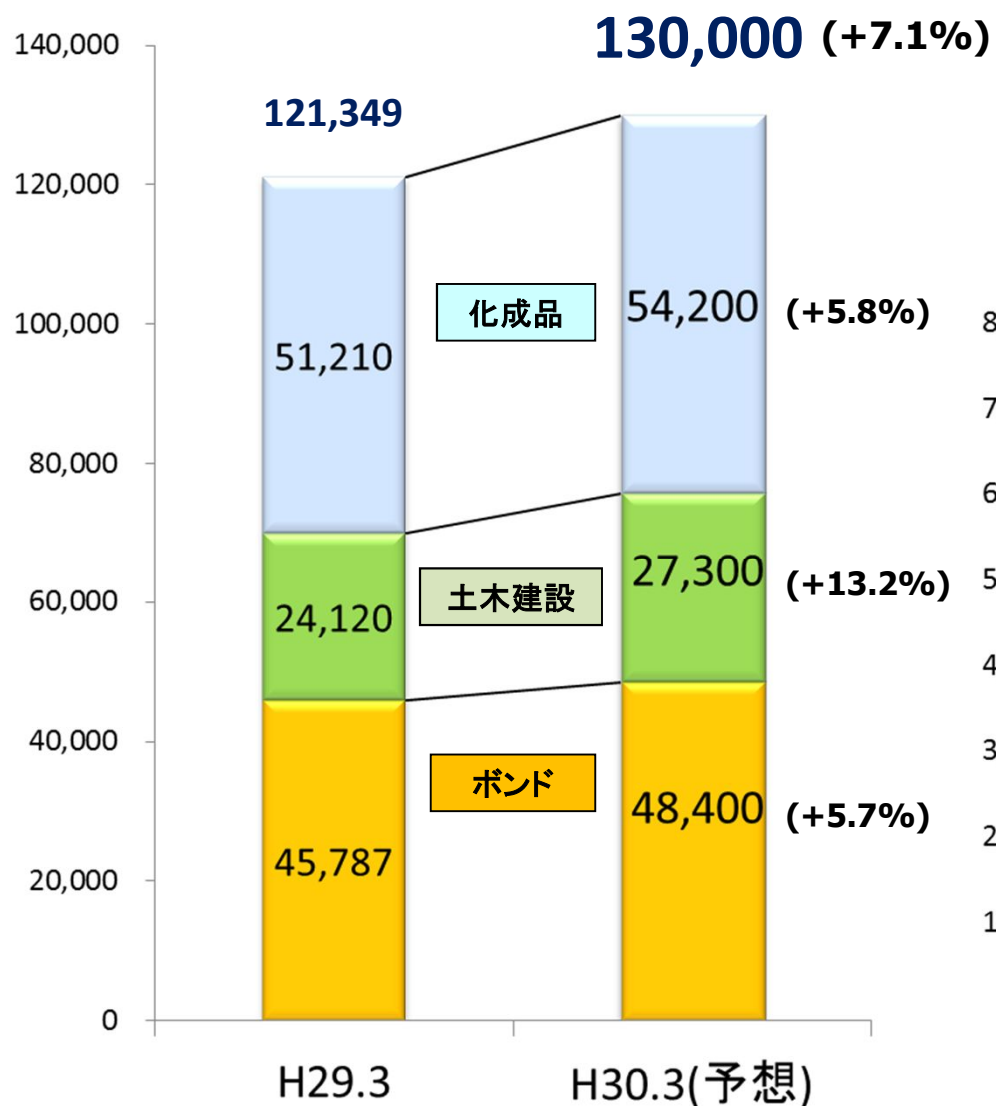
営業利益

過去最高を計画

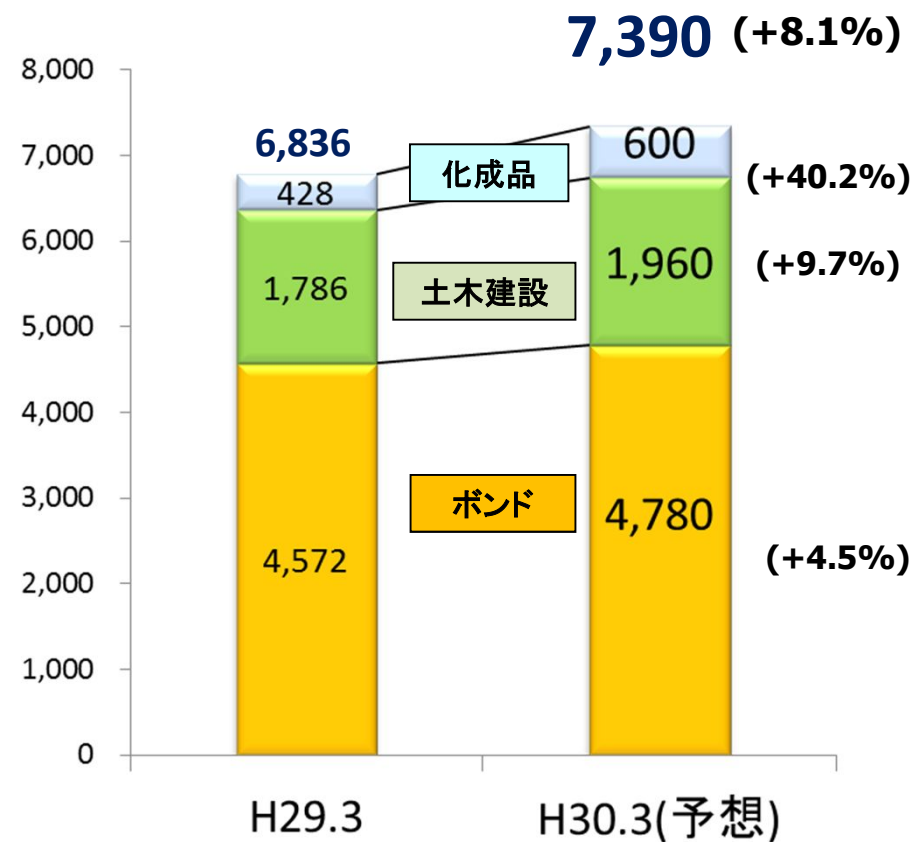


2期連続で、売上・利益とも 過去最高を目指す！

売上高



営業利益



(単位: 百万円)

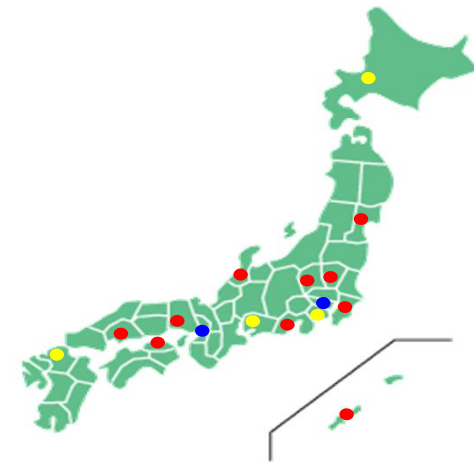
①地域密着型営業の推進

・事業部制の廃止 ⇒ 東西統括制の導入

・新営業所の開設

■4月 千葉営業所 開設

■8月 姫路営業所 開設
(予定)



全国14拠点

②関係会社との連携強化

サンライズMSI

コニシへの売上が増加中(+16.3%UP:前期比)
連携強化を図り、更なる販売増をめざす

ウォールボンド

・コニシルートで西日本エリアの販売強化
・共同で製品開発スタート

■社会インフラ(道路・鉄道・橋梁)の維持修繕工事が継続

■建築物の耐震補強工事が加速



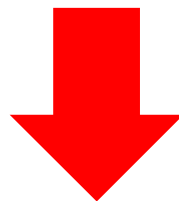
・工事向け材料、工法の販売拡大

⇒コニシとボンドエンジとの協業により新製品・工法の開発強化！

・外壁剥落防止の新工法を市場導入

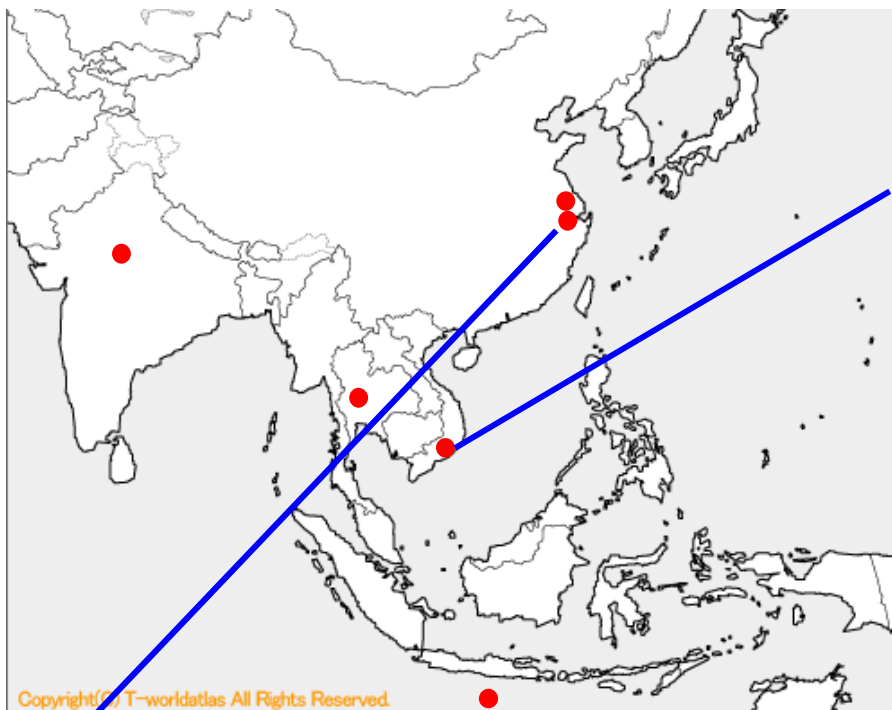
⇒関係会社・ベステム工業会へ展開！ 50,000㎡施工(今期目標)

化成品事業の構造改革の継続



- 新規商材、新規顧客の開拓
- 自社製造・加工品の販売検討（基礎研究所との連携）
- 加工業などへの進出やM&Aを視野に入れる
- 丸安産業との協業

中国・東南アジア地域を中心に事業拡大



ベトナム

木工家具業界向け接着剤が増加中！
ベトナム全土、隣国（カンボジア・ミャンマー）
へ販売を加速！



増産に向け製造釜を増設する（2億投資）
生産能力倍増（200t⇒400t/月）

中国

【化成品】

自動車業界への販売拡大

【ボンド】

自動車用離型剤、建築用変成シリコーン、
土木業界向けエポキシ系の販売強化

（平成29年3月期実績）

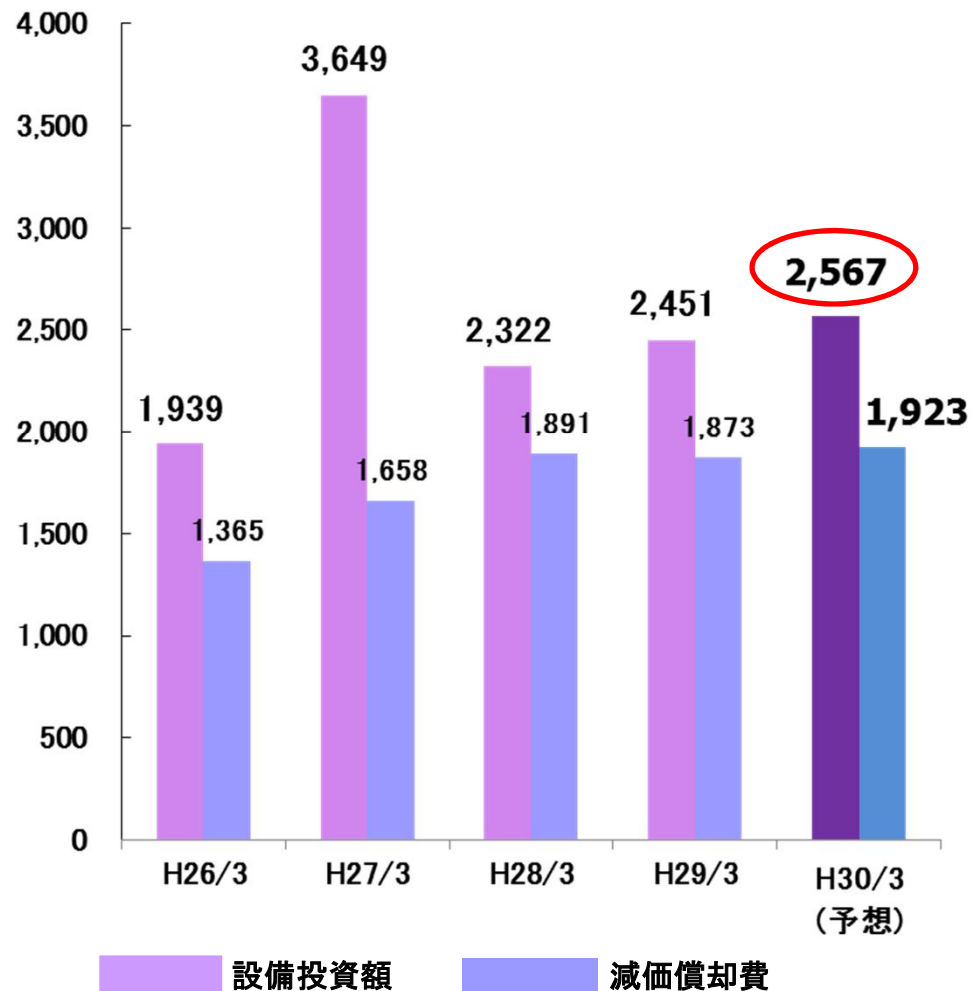
海外売上高 72億円

売上高比率 5.9%

売上高比率10%を目指す

設備投資額・減価償却費

(単位:百万円)



今期の主な設備投資



・ 危険物倉庫 新設（栃木・滋賀）



・ KL V (ベトナム) 生産能力増強

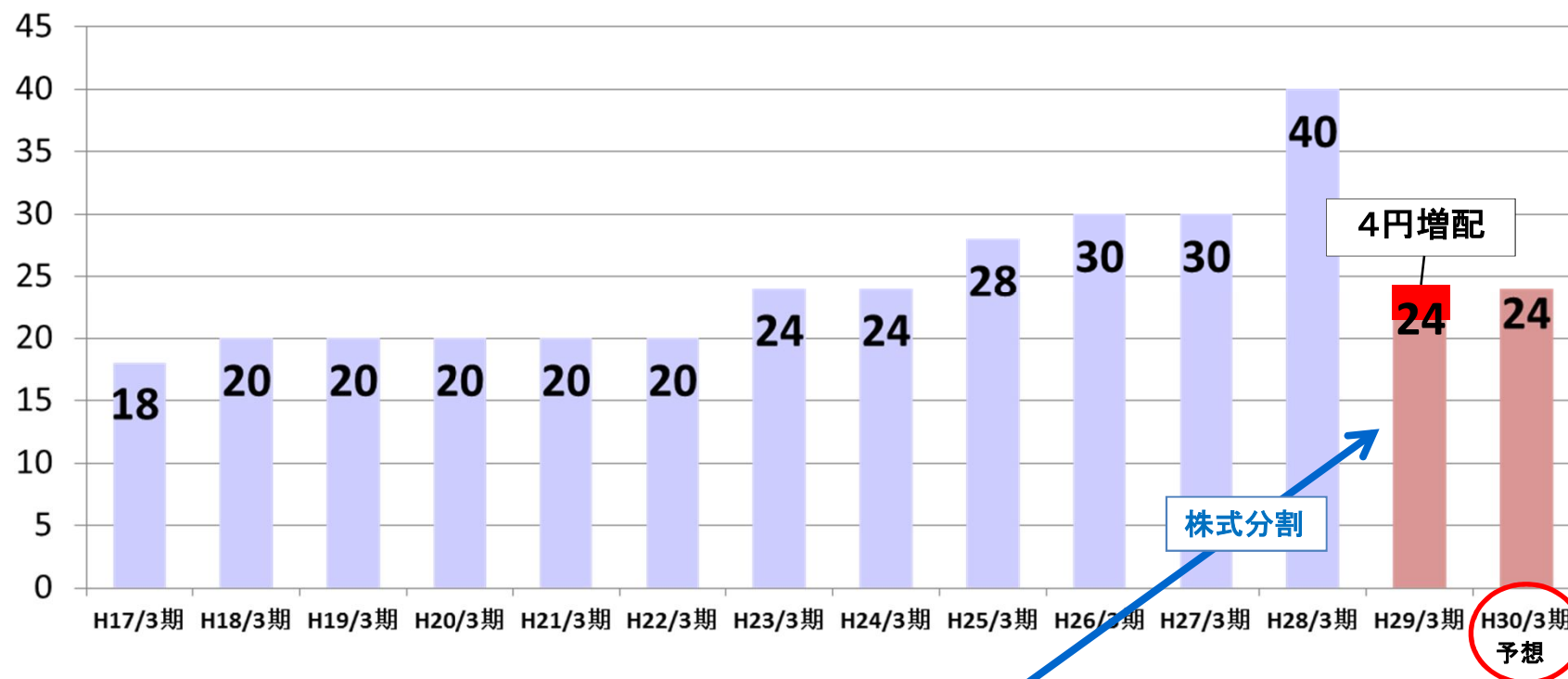
・ 2液ウレタン系接着剤の生産能力増強

【配当に関する基本方針】

当社は、株主に対する利益還元を経営の重要課題と認識しております。毎期の業績等を勘案しながら、連結配当性向20%を目安に利益を還元するとともに、継続的な配当を実施する方針です。

〈1株あたり配当額の推移〉

(単位:円)



※平成28年4月1日付にて **株式分割** しております。
平成28年3月期以前の配当については、株式分割前の配当金の額を記載しております。